

### **Кейсы для вакансии «Представитель компании»**

Кейс 1.

Решение о покупке /сотрудничестве клиент принимает на основании трех факторов: товар, сервис и личность продавца. На какой из этих трех факторов Вы имеете влияние?

Обоснуйте свой ответ.

Кейс 2.

Продайте, например, гаечный ключ.

Напишите алгоритм продаж.

Кейс 3.

Дайте как можно больше решений в данной ситуации: клиент требует скидку, которую Вы не можете предоставить.

Кейс 4.

Определите целевую группу для Вашего товара.

Кейс 5.

Как вы определите при первой встрече, перспективен ли клиент?